



L'estratto che stai visualizzando
è tratto da un volume pubblicato su
ShopWki - La libreria del professionista

[VAI ALLA SCHEDA PRODOTTO](#)

Indice

1. La distribuzione del rischio contrattuale	pag.	5
2. La determinazione del contenuto del contratto	pag.	11
3. Le norme imperative di legge	pag.	15
4. Il problema della complessità	pag.	19
5. La prassi contrattuale	pag.	21
6. L'intitolazione	pag.	23
7. Le parti e i poteri rappresentativi; la domiciliazione	pag.	24
8. Le definizioni	pag.	28
9. Le premesse	pag.	30
10. La parte dispositiva	pag.	33
11. La clausola di inscindibilità	pag.	35
12. La clausola di irrisolvibilità	pag.	37
13. La clausola di omnicomprensività	pag.	39
14. La clausola di segretezza	pag.	40
15. Le clausole di adeguamento monetario	pag.	41
16. Le condizioni	pag.	46
17. Le clausole sui tempi di pagamento	pag.	52
18. Il patto di non concorrenza	pag.	55
19. Le clausole di recesso	pag.	58
20. Clausola risolutiva espressa e termine essenziale	pag.	61
21. La clausola penale e la caparra confirmatoria	pag.	65
22. Clausole che impongono l'utilizzo del bene	pag.	72
23. La clausola sulla rilevanza probatoria delle scritture contabili	pag.	75
24. Clausole sulla mora	pag.	76
25. La clausola sul regresso	pag.	77
26. La clausola di prelazione	pag.	78
27. Clausole per la restituzione del bene	pag.	80
28. La clausola arbitrale	pag.	82
29. Il foro elettivo	pag.	86
30. La sottoscrizione (data, luogo e firma)	pag.	87
Predisposizione di un preliminare di vendita di immobile	pag.	91
Predisposizione di preliminare di vendita di partecipazioni	pag.	100
Bibliografia	pag.	127



L'estratto che stai visualizzando
è tratto da un volume pubblicato su
ShopWKI - La libreria del professionista

[VAI ALLA SCHEDA PRODOTTO](#)