

INDICE

SEZIONE I **LA NOZIONE DEL CONTRATTO** di RODOLFO SACCO

CAPITOLO UNICO **LA NOZIONE DEL CONTRATTO**

1. La letteratura sul contratto	<i>p.</i>	3
2. Il contratto, categoria nota a molti sistemi	»	5
3. La concezione di base del contratto	»	7
4. Lettera del codice e definizione del contratto	»	8
5. Al di là del contratto	»	12
6. Le fonti del diritto dei contratti	»	13

SEZIONE II **LA CONCLUSIONE DELL'ACCORDO** di RODOLFO SACCO

CAPITOLO PRIMO **ACCORDO E FORMAZIONE BILATERALE DEL CONTRATTO**

1. Il problema	»	19
2. L'art. 1333 e il sistema	»	22
3. Contratto e impegno unilaterale	»	23
4. Promessa di cui all'art. 1333 e promesse unilaterali (individualizzate, o rivolte al pubblico).	»	25
5. L'art. 1333 e il contratto formale	»	29
6. Proposta di cui all'art. 1333 ed effetti extraobbligatori.	»	30

CAPITOLO SECONDO

CONSENSO, SILENZIO E DICHIARAZIONE TACITA

1. Le cosiddette dichiarazioni tacite in genere	p.	33
2. Il silenzio circostanziato nella dottrina	»	34
3. La giurisprudenza	»	35
4. Sintesi sul valore del silenzio	»	37

CAPITOLO TERZO

LA CONCLUSIONE MEDIANTE L'INIZIO DELL'ESECUZIONE

1. L'art. 1327 e il sistema	»	41
2. Ambito di applicazione dell'art. 1327	»	44
3. In particolare: la volontà del proponente	»	45
4. Art. 1327 e contratti formali.	»	46
5. L'inizio dell'esecuzione.	»	47

CAPITOLO QUARTO

IL CONTRATTO SENZA DICHIARAZIONE

1. Il contratto di fatto	»	49
2. I fatti concludenti	»	53
3. I contratti conclusi mediante apparecchi automatici.	»	55
4. Riflessioni sulla rilevanza del consenso	»	57

CAPITOLO QUINTO

LA DICHIARAZIONE CONTRATTUALE

1. Dichiarazione emessa e dichiarazione ricevuta. L'art. 1433	»	59
2. L'art. 1433 e i problemi applicativi	»	61
3. L'art. 1433 nella teoria generale della dichiarazione contrattuale	»	63
4. Dichiarazione incompleta, dichiarazione a persona incerta, incarico di completare la dichiarazione	»	64
5. La dichiarazione apparente	»	67
6. La dichiarazione resa sotto falso nome	»	69
7. Telex, telefax, fax a mezzo computer, posta elettronica, e il problema della provenienza	»	71
8. Il contratto telematico	»	73

CAPITOLO SESTO

LA RECEZIONE DELLA DICHIARAZIONE CONTRATTUALE

1. Generalità	»	77
2. La spedizione	»	78
3. L'arrivo della dichiarazione contrattuale	»	79
4. L'indirizzo del destinatario	»	80
5. Gli equipollenti dell'arrivo	»	81
6. Arrivo e contratto telematico	»	82
7. La conoscenza della dichiarazione	»	83

8. Recezione e fatti concludenti	p.	85
9. Terze persone ausiliarie	»	86
10. Il momento finale della proposta al pubblico.	»	86

CAPITOLO SETTIMO

CADUCAZIONE DELLA PROPOSTA E DELL'ACCETTAZIONE

1. La caducazione della proposta. Il discorso condotto nei secoli XIX e XX	»	89
2. Caducazione della dichiarazione contrattuale e integrità del consenso	»	91
3. Caducazione della proposta per decoro del tempo	»	92
4. Struttura ed effetti della revoca	»	93
5. Morte e incapacità sopravvenuta del dichiarante	»	95
6. Il rifiuto	»	96
7. La proposta irrevocabile	»	97
8. Regole speciali per i contratti sollecitati da porta a porta o conclusi dal consumatore. »		101

CAPITOLO OTTAVO

CORRISPONDENZA FRA PROPOSTA E ACCETTAZIONE

1. Congruenza oggettiva e formale dell'accettazione alla proposta	»	105
2. Le dichiarazioni comuni, indistinte, incrociate	»	106
3. Unità e divisibilità delle dichiarazioni contrattuali	»	107

CAPITOLO NONO

LA CONCLUSIONE DEL CONTRATTO A FORMAZIONE PLURILATERALE

1. La spedizione e la recezione della dichiarazione	»	109
2. La caducazione della dichiarazione.	»	110
3. Il contratto aperto	»	111

SEZIONE III

LE CONDIZIONI GENERALI DI CONTRATTO

di GIORGIO DE NOVA

CAPITOLO UNICO

LE CONDIZIONI GENERALI DI CONTRATTO

1. Nozione e ambito	»	115
2. La conoscibilità	»	126
3. La specifica approvazione per iscritto.	»	127
4. I moduli e i formulari	»	130
5. L'interpretazione	»	130
6. Il controllo da parte della pubblica amministrazione	»	131
7. Profili processuali	»	131
8. Profili internazionalprivatistici.	»	132
9. Il problema del controllo	»	132
10. Le clausole vessatorie nei contratti con i consumatori	»	135
11. Condizioni generali di contratto predisposte da entrambi i contraenti	»	152

SEZIONE IV
IL CONSENSO
di RODOLFO SACCO

CAPITOLO PRIMO
IL PROBLEMA DELLA VOLONTÀ

1. Generalità	p.	157
2. Volontà, dichiarazione, interessi sottostanti.	»	158
3. Assenza della volontà e volontà viziata	»	159
4. Vizio del volere e vizio della dichiarazione.	»	161
5. I fatti che accompagnano il vizio	»	162
6. Consenso ed elementi essenziali del contratto	»	164

CAPITOLO SECONDO
LE REGOLE

1. Il legislatore	»	167
2. La regola d'insieme su volontà, vizio del volere, affidamento	»	172
3. Casistica: la manipolazione del consenso del contraente	»	177
4. Casistica: la manipolazione dei costituenti del contratto	»	178
5. Casistica: le clausole di stile	»	179

CAPITOLO TERZO
LA MANCATA PONDERAZIONE

1. L'incapacità di intendere e di volere nel sistema	»	181
2. Analisi dell'incapacità	»	182
3. Il pregiudizio e la malafede	»	183
4. L'incapacità indotta (ipnosi, persuasione occulta, propaganda subliminale).	»	185
5. La sorpresa (la negoziazione «da porta a porta»).	»	186

CAPITOLO QUARTO
L'ERRORE E LA MANCATA INFORMAZIONE

PARTE PRIMA
L'ERRORE

1. L'errore essenziale.	»	190
2. Le singole figure di errore. L'errore di diritto. L'errore sul valore	»	191
3. L'errore di calcolo	»	194
4. L'errore sulla destinazione dell'immobile, dipendente dalle prescrizioni urbanistiche.	»	196
5. Errore, e fatto inaccertabile	»	197
6. La riconoscibilità dell'errore. L'errore riconosciuto	»	198
7. L'errore comune	»	200
8. L'errore (improprio) sulla dichiarazione memoriale.	»	201
9. Errore, garanzia di qualità, vizio, inadempimento.	»	202

PARTE SECONDA
LA PRESUPPOSIZIONE

1. La nozione	p.	204
2. La regola	»	206

PARTE TERZA
IL DOLO E LA MANCATA INFORMAZIONE

1. Generalità	»	207
2. Raggiro e intenzione	»	208
3. Raggiro ed elemento oggettivo della condotta	»	209
4. Raggiro e pubblicità	»	210
5. Raggiro e condotta omissiva	»	211
6. La violazione dell'obbligo d'informazione	»	213
7. L'idoneità della condotta a trarre in inganno	»	215
8. L'errore e il pregiudizio della vittima	»	216
9. Il dolo incidentale	»	217

CAPITOLO QUINTO
LA MANCANZA DI LIBERTÀ

PARTE PRIMA
LA VIOLENZA

1. Generalità	»	219
2. Provenienza della minaccia	»	221
3. La minaccia	»	221
4. L'oggettiva ingiustizia del male minacciato	»	222
5. L'elemento soggettivo e l'ingiustizia del male	»	223
6. Nesso causale tra violenza e consenso	»	225
7. Il vantaggio ingiusto ottenuto mediante minaccia	»	225

PARTE SECONDA
LA NECESSITÀ E IL BISOGNO

1. I vizi di cui agli artt. 1447 e 1448 e il sistema	»	227
2. Il pericolo	»	227
3. La mala fede dello stipulante e le condizioni inique	»	228
4. Il bisogno	»	228
5. L'approfittamento e la lesione	»	229
6. I limiti all'applicazione dell'art. 1448	»	231

PARTE TERZA
L'ABUSO DI POSIZIONE ECONOMICA

1. Le distorsioni del mercato e i rimedi conseguenti	»	232
--	---	-----

SEZIONE V
LE CONTRODICHIARAZIONI
 di RODOLFO SACCO

CAPITOLO PRIMO
LA SIMULAZIONE E I SUOI EFFETTI SOSTANZIALI

1. La simulazione in genere	p.	238
2. La simulazione tra le parti	»	240
3. La fattispecie della simulazione rispetto ai terzi	»	243
4. Ambito di applicazione dei principi sulla simulazione	»	244
5. La simulazione relativa.	»	246
6. L'invalidità del contratto simulato	»	248
7. Gli effetti del contratto simulato e i terzi	»	249

CAPITOLO SECONDO
LA PROVA DELLA SIMULAZIONE

1. La prova dell'intesa simulatoria invocata dalla parte	»	253
2. La prova dell'intesa simulatoria allegata dal terzo	»	255

CAPITOLO TERZO
IL GIUDIZIO DI SIMULAZIONE

1. Generalità	»	259
2. La legittimazione attiva	»	260
3. Il contraddittorio	»	261
4. L'efficacia del giudicato.	»	262

CAPITOLO QUARTO
IL CONTRATTO INDIRETTO

1. Il contratto indiretto	»	265
-------------------------------------	---	-----

SEZIONE VI
LA FORMA
 di RODOLFO SACCO

CAPITOLO PRIMO
LE FORME IN GENERE

1. La forma legale	»	269
2. Le forme volontarie	»	272
3. L'evasione dal formalismo (il rinvio, la crittografia, la mutilazione)	»	275

**CAPITOLO SECONDO
LA SCRITTURA PRIVATA**

1. Gli elementi della scrittura privata	p.	277
2. Gli equipollenti della sottoscrizione	»	279
3. Ambito in cui opera il requisito della forma scritta, secondo l'art. 1350.	»	280
4. Forma scritta e negozi strumentali	»	283
5. Formalismo, risoluzione, atto ostantivo.	»	286

**CAPITOLO TERZO
LE ALTRE FORME**

1. La forma minima: la volontà espressa.	»	289
2. Cenni sull'atto pubblico.	»	290
3. Forme introdotte di recente.	»	291
4. Il contratto telematico e la firma digitale.	»	294
5. Altre forme e solennità.	»	297
6. Sull'ambito di applicazione di talune forme	»	300

**SEZIONE VII
LA CAUSA
di RODOLFO SACCO**

**CAPITOLO PRIMO
TEMI GENERALI**

1. I tentativi di identificare concettualmente la causa	»	305
2. I tentativi di accertare in quali casi sia presente la causa	»	307
3. Le varie figure di causa in concreto.	»	308
4. Le obbligazioni morali	»	311
5. Limiti alla necessità della causa	»	312
6. Analisi del principio causalistico	»	314

**CAPITOLO SECONDO
PROBLEMI SPECIALI**

1. Il contratto fiduciario	»	317
2. L'atto solutorio	»	320

**SEZIONE VIII
I MOTIVI
di RODOLFO SACCO**

**CAPITOLO PRIMO
MOTIVI E FINI**

1. I motivi e i fini	»	325
--------------------------------	---	-----

**CAPITOLO SECONDO
L'INTERESSE**

1. L'interesse del contraente. p. 329

**SEZIONE IX
LA CONSEGNA E GLI ALTRI ATTI DI ESECUZIONE**
di RODOLFO SACCO

**CAPITOLO PRIMO
CONSEGNA, CAUSA, CONTRATTO GRATUITO**

1. La donazione manuale » 333
2. Il pagamento preceduto da un rapporto sociale fra le parti. » 334
3. Consegna e contratti reali. » 335

**CAPITOLO SECONDO
GLI EFFETTI REALI E L'ATTO DI ESECUZIONE**

1. Il principio consensualistico: dogma o semplice tendenza? » 339
2. Consensualismo e diritti di garanzia » 340
3. Consensualismo e categorie speciali di beni » 341
4. Consensualismo e componenti del diritto trasferito » 343

**SEZIONE X
IL CONTENUTO (L'AUTONOMIA)**
di RODOLFO SACCO

**CAPITOLO PRIMO
L'AUTONOMIA CONTRATTUALE**

1. Autonomia, costituzione, mercato » 347
2. Oggetto e contenuto del contratto » 355
3. Contenuto dell'accordo ed effetto del contratto » 356
4. Gli strumenti del controllo legale sull'autonomia » 358

**CAPITOLO SECONDO
CONTENUTO E ARTICOLO 1321**

1. La costituzione, modifica, estinzione del rapporto » 359
2. Il carattere giuridico del rapporto (l'intento empirico, i rapporti di cortesia, il patto d'onore, il *patronage*) » 360
3. La patrimonialità del rapporto. » 365
4. L'incidenza del contratto «fra le parti» » 368

CAPITOLO TERZO
I REQUISITI DEL CONTENUTO: LA POSSIBILITÀ

1. La possibilità	p.	371
2. L'esistenza della cosa.	»	373

CAPITOLO QUARTO
I REQUISITI DEL CONTENUTO: LA LICEITÀ

1. La liceità del contenuto del contratto nel sistema.	»	377
2. I buoni costumi	»	379
3. Le norme imperative.	»	381
4. L'ordine pubblico	»	384
5. La parità di trattamento	»	387
6. Il divieto di alienare	»	389
7. La frode alla legge.	»	390
8. L'equità, la buona fede, la giustizia.	»	392

CAPITOLO QUINTO
I REQUISITI DEL CONTENUTO: LA DETERMINATEZZA

1. La determinatezza e la determinabilità	»	395
2. La determinazione del contenuto del contratto.	»	398
3. La determinazione ad opera della parte.	»	399

SEZIONE XI
CONTENUTI SPECIALI
di RODOLFO SACCO e GIORGIO DE NOVA

CAPITOLO PRIMO
LA CONDIZIONE

1. La condizione, strumento dell'autonomia privata.	»	403
2. La condizione legale	»	405
3. Gli effetti del contratto condizionato. Regole e qualificazioni.	»	406
4. La condizione unilaterale.	»	407
5. Possibilità e liceità della condizione	»	410
6. Requisiti del fatto dedotto in condizione	»	411
7. La condizione meramente potestativa	»	412
8. La finzione di avveramento della condizione.	»	414
9. La pendenza della condizione	»	415

CAPITOLO SECONDO
LE CLAUSOLE PENALI E LA CAPARRA CONFIRMATORIA

I. – LE CLAUSOLE PENALI

1. Nozione e ambito	»	417
-------------------------------	---	-----

2. Clausola penale con accordo di risarcibilità del danno ulteriore.	<i>p.</i>	423
3. Clausola penale senza accordo di risarcibilità del danno ulteriore.	»	424
4. La penale per l'inadempimento	»	425
5. La penale per il ritardo.	»	427
6. La riduzione della penale.	»	428

II. – LA CAPARRA CONFIRMATORIA

7. Nozione e ambito	»	431
8. La disciplina	»	433

CAPITOLO TERZO LA RAPPRESENTANZA

1. La rappresentanza volontaria: nozione e ambito	»	437
2. Il conferimento dei poteri.	»	441
3. Il rappresentante senza poteri.	»	446
4. Il rappresentante apparente.	»	453
5. I vizi del contratto rappresentativo.	»	455
6. La rappresentanza legale	»	459

CAPITOLO QUARTO IL CONTRATTO PER PERSONA DA NOMINARE

1. Nozione e ambito	»	463
2. La dichiarazione di nomina	»	467
3. Effetti della dichiarazione di nomina, o della mancata dichiarazione.	»	468
4. Profili fiscali	»	469

CAPITOLO QUINTO IL CONTRATTO A FAVORE DI TERZO

1. La fattispecie e il suo effetto	»	471
2. Il terzo nella fattispecie e negli effetti del contratto.	»	476
3. L'ambito di applicazione	»	477
4. La revoca e il rifiuto	»	478

SEZIONE XII LA PREPARAZIONE DEL CONTRATTO di RODOLFO SACCO

CAPITOLO PRIMO LA TRATTATIVA

1. L'induzione a contrarre. L'invito a proporre	»	483
2. Trattativa e dichiarazione contrattuale	»	484

3. L'art. 1337 e la struttura della violazione	<i>p.</i>	486
4. L'art. 1337, il sistema e i problemi	»	489
5. Figure notevoli di condotta lesiva	»	491
6. Natura e misura della responsabilità	»	493

CAPITOLO SECONDO IL CONTRATTO PRELIMINARE

1. Generalità	»	495
2. I requisiti del contratto preliminare	»	497
3. L'effetto del preliminare	»	498
4. La trascrizione del preliminare	»	500
5. Il contratto definitivo	»	500
6. Obbligo di contrarre e rimedi processuali	»	501
7. Il contratto normativo	»	503

CAPITOLO TERZO IL CONTRATTO IMPOSTO

1. Gli obblighi legali di contrarre e il sistema.	»	505
2. La situazione dipendente dall'imperativo legale	»	506

CAPITOLO QUARTO L'OPZIONE

1. Natura dell'opzione	»	509
2. Regime del contratto d'opzione	»	510

CAPITOLO QUINTO LE SITUAZIONI STRUMENTALI

1. La situazione giuridica del proponente	»	513
2. La situazione dell'oblato: sua qualificazione; la credibilità; l'opponibilità ai terzi	»	514

CAPITOLO SESTO LA PRELAZIONE

1. Generalità	»	517
2. Causa e liceità della prelazione convenzionale	»	519
3. La prelazione fra le parti e di fronte ai terzi	»	520

CAPITOLO SETTIMO LA RIPRODUZIONE DEI CONTRATTI

1. I problemi di classificazione	»	523
2. I problemi pratici	»	524

SEZIONE XIII
L'INTERPRETAZIONE
di RODOLFO SACCO

CAPITOLO PRIMO
PROBLEMI GENERALI

1. Interpretazione, ricostruzione della volontà, deduzione degli effetti dell'atto . . .	p.	527
2. Natura delle norme sull'interpretazione.	»	529
3. La ricerca della volontà comune	»	531
4. Il testo	»	532
5. Mezzi d'interpretazione, priorità e sussidiarietà	»	533
6. Classificazione e gerarchia dei mezzi ermeneutici.	»	535

CAPITOLO SECONDO
I SINGOLI MEZZI ERMENEUTICI

1. Il comportamento complessivo delle parti e gli altri mezzi di interpretazione cosiddetta soggettiva	»	539
2. Il criterio della buona fede	»	540
3. Il principio di conservazione, gli usi, la natura del contratto	»	541
4. L'interpretazione contro l'autore della clausola e le regole finali	»	542

SEZIONE XIV
L'INTEGRAZIONE
di RODOLFO SACCO

CAPITOLO PRIMO
I PROBLEMI D'INSIEME

1. Integrazione, norme dispositive e norme cogenti	»	547
2. Effetto e contenuto del contratto di fronte all'integrazione	»	548
3. Le clausole sostituite d'imperio e la nozione di contratto	»	549

CAPITOLO SECONDO
I MEZZI D'INTEGRAZIONE

1. Le leggi e gli usi	»	551
2. Le regole di opinione	»	552

SEZIONE XV
LA QUALIFICAZIONE
 di RODOLFO SACCO

CAPITOLO PRIMO
I TIPI CONTRATTUALI

1. La regola d'autonomia e i tipi contrattuali.	p.	557
2. La tipicità nel diritto applicato.	»	558
3. Il contratto misto, il contratto complesso	»	559
4. Tipi sociali e giurisprudenziali	»	562
5. Tipi contrattuali ed effetti del contratto.	»	563
6. I criteri seguiti per la tipizzazione	»	565
7. Il contratto atipico e l'interesse meritevole di tutela.	»	567

CAPITOLO SECONDO
LE ALTRE CLASSIFICAZIONI

1. Contratti bilaterali e unilaterali, onerosi e gratuiti, sinallagmatici e con prestazione a carico di una parte sola	»	571
2. Alea e contratti aleatorii	»	574
3. I contratti plurilaterali	»	575
4. I contratti collegati	»	577
5. Le classificazioni condotte in base al soggetto del contratto	»	578
6. I contratti del consumatore	»	578

SEZIONE XVI
LE INVALIDITÀ
 di RODOLFO SACCO

CAPITOLO PRIMO
LE FIGURE DI INVALIDITÀ

1. Le norme del codice e delle altre leggi	»	586
2. L'inefficacia.	»	588
3. La validità minorata	»	589
4. Tipologia delle invalidità	»	590
5. La nullità, distinta dall'inesistenza	»	593
6. La nullità e l'esecuzione	»	596
7. La nullità parziale	»	597
8. La conversione del contratto nullo	»	598
9. La sostituzione coattiva degli effetti	»	599
10. L'annullabilità, contrapposta alla nullità.	»	600

**CAPITOLO SECONDO
IL GIUDIZIO**

1. Il giudizio di nullità	p.	603
2. Il giudizio di annullamento e di rescissione	»	606

**CAPITOLO TERZO
IL RECUPERO DEL CONTRATTO INVALIDO**

1. Il recupero del contratto nullo.	»	611
2. La convalida del contratto annullabile	»	612
3. La transazione e la sanatoria del contratto rescindibile	»	613
4. La rettifica e la riduzione ad equità.	»	614

**CAPITOLO QUARTO
LA RESPONSABILITÀ PER CONCLUSIONE
DI CONTRATTO INVALIDO**

1. L'art. 1338 e il sistema	»	617
2. I soggetti	»	618
3. La fattispecie	»	619
4. La misura della responsabilità	»	620

**SEZIONE XVII
I RIMEDI SINALLAGMATICI
di RODOLFO SACCO**

**CAPITOLO PRIMO
LE RISOLUZIONI PER INADEMPIMENTO**

1. Generalità	»	626
2. Campo di applicazione della risoluzione	»	627
3. Il legittimato	»	629
4. Inadempimento e onere della prova	»	629
5. Effetti della risoluzione.	»	630
6. L'inadempimento che dà luogo alla risoluzione giudiziale	»	633
7. Il giudizio di risoluzione	»	637
8. La diffida ad adempiere	»	639
9. La clausola risolutiva espressa.	»	639
10. Il termine essenziale	»	641

**CAPITOLO SECONDO
LE ECCEZIONI DILATORIE**

1. Nozioni generali.	»	643
2. L'eccezione di inadempimento.	»	645
3. Il mutamento delle condizioni patrimoniali del contraente.	»	646

CAPITOLO TERZO
LA RISOLUZIONE PER IMPOSSIBILITÀ SOPRAVVENUTA

1. Generalità	p.	649
2. L'impossibilità della prestazione	»	650
3. I contratti ad efficacia reale	»	652

CAPITOLO QUARTO
I RIMEDI PER LE SOPRAVVENIENZE

1. Le norme.	»	653
2. I contratti assoggettabili ai rimedii	»	654
3. La prestazione dovuta e differita	»	657
4. L'evento straordinario e imprevedibile	»	659
5. L'onerosità eccessiva	»	660
6. La risoluzione e la modificazione	»	661
7. Le altre sopravvenienze: le fonti	»	662
8. Le altre sopravvenienze: le regole	»	662

SEZIONE XVIII
IL RECESSO
di **GIORGIO DE NOVA**

CAPITOLO UNICO
IL RECESSO

1. Il recesso unilaterale convenzionale: nozione e ambito	»	667
2. La disciplina	»	672
3. Il corrispettivo per il recesso. La caparra penitenziale	»	673
4. Il recesso legale	»	674
5. Recesso e abuso del diritto	»	676

SEZIONE XIX
LA CESSIONE DEL CONTRATTO
di **GIORGIO DE NOVA**

CAPITOLO UNICO
LA CESSIONE DEL CONTRATTO

1. Nozione, ambito, tipi	»	679
2. Il consenso del contraente ceduto	»	687
3. La cessione piena e le possibili varianti	»	690
4. La forma	»	691
5. L'estinzione.	»	693
6. Profili processuali	»	693
7. Il subcontratto	»	694

