

Antonio Jannarelli è ordinario di diritto agrario nell'Università di Bari dal 1986. Già Preside della Facoltà giuridica e Direttore del Seminario Giuridico ha insegnato per decenni anche Istituzioni di diritto privato, Diritto civile e Diritto privato comparato, con molte pubblicazioni anche in queste discipline. Nell'ambito dell'indagine agraristica, sviluppata in numerose monografie, ha privilegiato le problematiche legate all'avvento della società industriale e alle relazioni nei mercati agro-alimentari nonché alla globalizzazione dell'economia ed ai suoi riflessi sulla sicurezza alimentare.

ISBN 978-88-6611-650-9



9 788866 116509

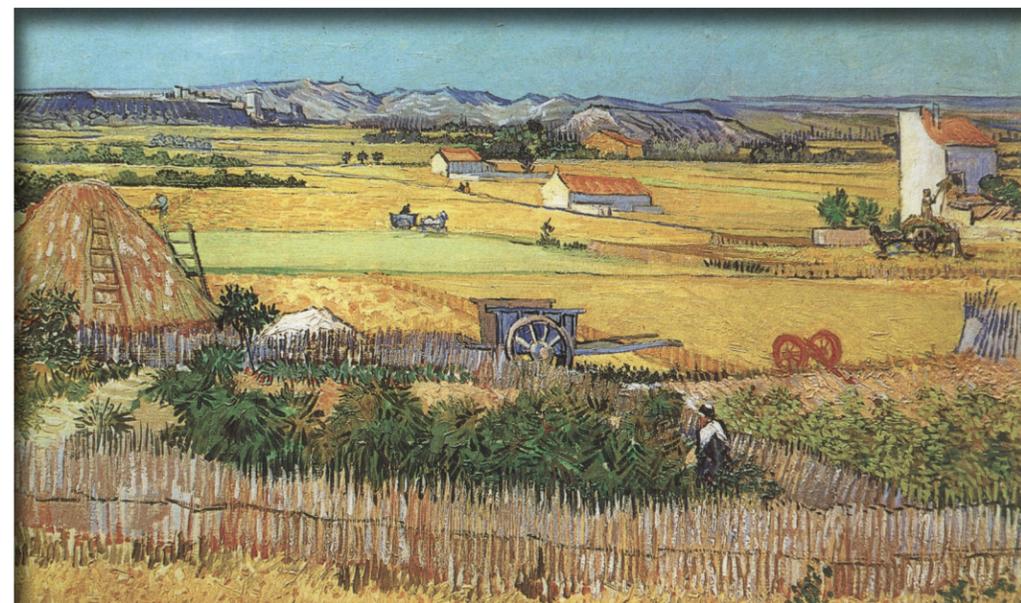
€ 25,00



Antonio Jannarelli - Profili del sistema agro-alimentare e agro-industriale

Antonio Jannarelli
**Profili del sistema
agro-alimentare e agro-industriale**

I rapporti contrattuali
nella filiera agro-alimentare



CACUCCI  EDITORE
BARI

L'agricoltura produttiva è una componente fondamentale e strategica del sistema agro-alimentare e agro-industriale: fornisce alle filiere agro-alimentari i prodotti destinati alla trasformazione in alimenti finali e alla loro distribuzione; al tempo stesso acquista moderni e sofisticati fattori della produzione dalle imprese industriali e terziarie.

Il presente volume analizza i più significativi modelli contrattuali utilizzati nelle relazioni tra le imprese agricole e quelle acquirenti dei prodotti agricoli di base che nelle moderne società industriali hanno preso il posto dei tradizionali contratti di vendita stipulati dopo i raccolti. Il carattere di massa che contraddistingue siffatti contratti mediante i quali le industrie di trasformazione e della grande distribuzione si procurano la materia prima agricola, in parte anche conformata alle rispettive esigenze di lavorazione e di mercato degli acquirenti, implica l'esigenza di risposte giuridiche adeguate a bilanciare lo squilibrio di potere tra i soggetti economici coinvolti: risposte attualmente affidate sia a specifici strumenti legislativi, sia alla contrattazione collettiva con il coinvolgimento delle organizzazioni dei produttori e di quelle interprofessionali.

In copertina:
Vincent van Gogh, *Il raccolto*, 1888.

Corso di diritto agro-alimentare
Anno Accademico 2017/2018

Antonio Jannarelli

Profili del sistema
agro-alimentare e agro-industriale

I rapporti contrattuali nella
filiera agro-alimentare

CACUCCI  EDITORE
BARI

PROPRIETÀ LETTERARIA RISERVATA

© 2018 Cacucci Editore – Bari

Via Nicolai, 39 – 70122 Bari – Tel. 080/5214220

<http://www.cacuccieditore.it> e-mail: info@cacucci.it

Ai sensi della legge sui diritti d'Autore e del codice civile è vietata la riproduzione di questo libro o di parte di esso con qualsiasi mezzo, elettronico, meccanico, per mezzo di fotocopie, microfilms, registrazioni o altro, senza il consenso dell'autore e dell'editore.

*A Clara e Filna
che riempiono la mia vita
di profondità e bellezza*

INDICE

CAPITOLO 1

I rapporti contrattuali nella filiera agro-alimentare: introduzione generale

1. La disciplina dei rapporti *business to business* nella filiera agro-alimentare tra conformazione dell'autonomia privata e *regulation* del mercato: i contratti di integrazione e quelli di semplice fornitura dei prodotti agroalimentari 11
2. Le istituzioni europee e lo squilibrio di potere nelle relazioni della filiera agro-alimentare 29
3. Profili giuridici micro e macroeconomici: ambito della ricerca 37

CAPITOLO 2

I contratti di integrazione verticale

1. Il fenomeno dell'integrazione per via contrattuale nella filiera agro-alimentare 41
2. Modelli giuridici per l'individuazione dell'operazione economica e per la tutela dell'operatore agricolo 48
3. Contratti di integrazione e contratti di fornitura 57

SEZIONE 1

L'esperienza francese

4. Il "contratto" di integrazione nella legge del 1964: dalla reciprocità di forniture alla "dipendenza economica" dell'operatore agricolo integrato 60
5. La prassi giurisprudenziale sino agli inizi degli anni ottanta: alla ricerca di una messa a punto 70
6. Il ruolo della Cour de Cassation e della dottrina nella lettura della disciplina 80

7.	Reciprocità delle prestazioni nell'operazione di integrazione: da un contratto unico alla pluralità di contratti collegati	89
8.	La fissazione dei prezzi nel contratto di integrazione	98
9.	Il formalismo negoziale e la nullità di protezione. Invalidità del contratto e soluzione dei conflitti tra le parti	101
10.	I limiti della nullità del contratto nella tutela dell'operatore agricolo	111
11.	Dalla sola nullità alla conformazione dell'atto di autonomia: la contrattazione collettiva ed i contratti tipo per una rafforzata tutela dell'operatore agricolo	113
12.	I contratti di integrazione e le relazioni tra cooperative e soci	116

SEZIONE 2

L'esperienza belga e spagnola

13.	Il ruolo del giudice nella legislazione belga del 1976	119
14.	L'evoluzione della legislazione catalana dalla legge del 1984 alla codificazione del contratto di integrazione del 2017	121

SEZIONE 3

La legislazione nordamericana e brasiliana

15.	Il modello del <i>Producer Protection Act</i> nell'esperienza nordamericana e il <i>Packers and Stockyards Act</i> del 1921 a livello federale	128
16.	I <i>production contract</i> nella legislazione di alcuni stati del Nord America	134
17.	La legislazione brasiliana del 2016	137
18.	Considerazioni finali	139

CAPITOLO 3

I contratti di fornitura della produzione agricola

1.	I contratti di fornitura di prodotti agricoli nella filiera alimentare. Tendenze evolutive dell'intervento legislativo: a) dal mercato ai mercati b) il primato della <i>regulation</i> del mercato nei rapporti tra disciplina privatistica ed interventi istituzionali	143
----	--	-----

INDICE

2.	La prospettiva “tradizionale” nel codice civile russo	153
3.	I <i>contrats de vente de produits agricoles</i> nell’esperienza francese dalla <i>loi</i> 27 luglio 2010 n. 874 alla <i>loi Sapin2</i> del 9 dicembre 2016 n. 1691	158
4.	I contratti della <i>cadena alimentaria</i> nella legge spagnola del 2 agosto 2013 n. 12: considerazioni generali	165
5.	La disciplina dei <i>contratos alimentarios</i> ed il primato delle sanzioni amministrative	172
6.	Il governo delle relazioni di filiera tra autodisciplina (codice delle buone pratiche) e tutela istituzionale della concorrenza	177
7.	Il <i>Código de buenas prácticas mercantiles en la contratación alimentaria</i> del 2 novembre 2015	183
8.	L’esperienza giuridica dell’Unione europea. Dal reg. n. 261 del 2012 sui contratti di fornitura del latte al modello generale introdotto nel reg. 1308 del 2013	189

CAPITOLO 4

La contrattazione collettiva nei rapporti della filiera agro-alimentare

1.	Introduzione: dalla contrattazione collettiva a quella endoassociativa	195
2.	La contrattazione collettiva nei contratti di integrazione: l’esperienza francese	201
3.	Il modello dell’ <i>economie contractuelle</i> e la disciplina degli accordi interprofessionali lungo la filiera agroalimentare	203
4.	Gli accordi interprofessionali nella legislazione dell’Unione europea tra cautele di fondo e specifiche aperture: la “speciale” contrattazione collettiva negli artt. 149, 169, 170 e 171 del reg. 1308 del 2013	209
5.	La “contrattazione collettiva” all’interno delle organizzazioni interprofessionali: dalla esperienza francese a quella dell’Unione europea	214

CAPITOLO 5

I contratti di integrazione e di fornitura di prodotti agricoli e agroalimentari nell'esperienza italiana

1. La carenza in Italia di una disciplina specifica dei contratti di integrazione. Il rilievo generico della contrattazione collettiva. La legge n. 88 del 1988 sugli accordi interprofessionali e i contratti di “coltivazione e vendita” 219
2. Il primato della prospettiva macroeconomica nel segno della continuità: i contratti di “coltivazione, allevamento e fornitura” nel d.lgs n. 102 del 2005 227
3. Le intese di filiera ed il ruolo minore delle organizzazioni dei produttori 230
4. Dagli accordi interprofessionali ai contratti quadro 233
5. I “contratti di coltivazione, allevamento e fornitura” nei contratti quadro 235
6. La cessione di prodotti agricoli e agroalimentari nell’art. 62 della legge n. 24 del 2012 tra gravi incertezze tecniche e confuse scelte di politica del diritto 237
7. Il formalismo negoziale nell’art. 62: dalla cessione dei prodotti al contratto di fornitura 244
8. La griglia delle clausole all’interno del contratto di fornitura 254
9. La disciplina ex art. 62 e la normativa europea presente nel reg.1308 del 2013. L’ “efficacia” delle sanzioni alla luce delle discutibili scelte del legislatore patrio 261
10. La distorta lettura della norma e della sua funzione da parte dell’autorità nazionale della concorrenza 264
11. Considerazioni finali sull’esplicita abrogazione della nullità presente in origine nell’art. 62 269