Indice

	pag.
Prefazione	3
Ing. Franco Terlizzese	
Prefazione	5
Prof. Angelo Di Gregorio	
Introduzione	7
Capitolo 1	
Il settore estrattivo in Italia: un'analisi del contesto	9
1.1. Il contesto ambientale	12
1.2. Il contesto economico	18
1.3. Il contesto sociale	22
1.3.1. La sindrome NIMBY	24
Capitolo 2	
Le strategie competitive di settore nella letteratura	27
2.1. La definizione di settore	27
2.1.1. Il concetto di settore nella letteratura economica	28
2.1.2. Il settore nelle ricerche empiriche: la classificazione Istat	32
2.1.3. Modelli teorici per la realizzazione di analisi di settore	35
2.2. Il concetto di strategia: una review della letteratura	42
2.2.1. Il periodo dei precursori	44
2.2.2. Il periodo della nascita	45
2.2.3. Il periodo della transizione	47
2.2.4. Il periodo del consolidamento	50
2.3. Alcune tipologie di strategia identificate in letteratura	53
2.3.1. La matrice prodotto-mercato	53
2.3.2. Il modello di Miles and Snow	55
2.3.3. Il modello di Abell	57
2.3.4. Le strategie competitive di base di Porter	58
2.4. I gruppi strategici come strumento di analisi per le strategie aziendali	61

Can	itala 2	pag
-	itolo 3 strategie competitive dell'industria estrattiva	67
3.1.	Metodologia della ricerca e strumenti di valutazione	67
	3.1.1. Gli obiettivi	67
	3.1.2. Il settore estrattivo secondo i codici ATECO 2007	68
	3.1.3. Analisi quantitativa: metodologia	70
	3.1.4. Caratteristiche del campione rispondente	71
	3.1.5. Elaborazione dei dati	72
3.2.	L'analisi dei risultati	73
	3.2.1. Produzione	73
	3.2.2. Competitività	78
	3.2.3. Gestione dell'offerta	86
	3.2.4. Internazionalizzazione	93
	3.2.5. Innovazione	103
	3.2.6. Economia circolare e sostenibilità ambientale	109
	3.2.7. Valutazione del settore estrattivo	119
	3.2.8. Anagrafica	122
3.3.	Principal Component Analysis e mappe di posizionamento	125
	3.3.1. I punti di forza aziendali	127
	3.3.2. La definizione degli obiettivi aziendali	130
	3.3.3. Gli strumenti utilizzati	134
	3.3.4. Investimenti futuri	168
•	itolo 4 a chiave di lettura	142
Una	a chiave di lettura	143
	Il profilo emergente del settore	143
4.2.	I raggruppamenti strategici individuati	154
	4.2.1. I punti di forza aziendali	154
	4.2.2. La definizione degli obiettivi aziendali	158
	4.2.3. Gli strumenti utilizzati	162
	4.2.4. Investimenti	165
4.3.	Le prospettive di sviluppo delle imprese	170
	4.3.1. Linee di intervento per lo sviluppo di settore	174
	4.3.2. Considerazioni conclusive	176
Bibli	iografia	179
Indi	ce delle figure	189
Indi	re delle tabelle	193